



Mit dem Verkauf von Siegeln und Plomben aller Art groß geworden ist die siegelschuppen.de mit den Anforderungen Ihrer Kunden stets gewachsen.

Wir verstehen wir uns nicht nur als Siegellieferant, sondern vielmehr als Ihr Dienstleister für Speditionsbedarfe und bieten seit Beginn 2014 individuelle Lösungen für die Sicherung von Transporte. Ob Zurrgurte in Sonderlängen oder Antirutschmatten im Spezial-Format – wir finden das beste Produkt zum besten Preis

Zur Unterstützung unseres Teams im Bereich Kundenservice und Auftragsbearbeitung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n neue/n Kollegin/-en als

Kundenberater/in Vertriebsinnendienst und Sales Support

Ihre Aufgaben:

- Erfassung der Aufträge im Warenwirtschaftssystem
- Datenpflege
- Angebotserstellung und Musteranfragen bearbeiten
- Bestandskundenpflege und kontinuierlicher Aufbau von Neukunden (keine Kaltakquise)
- Herstellen einer persönlichen Betreuungsatmosphäre durch positive und kompetente Kundenansprache
- Warenversand, Lagerpersonal koordinieren sowie interne Organisation

Ihr fachliches Profil:

- Sie besitzen eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Alternativ überzeugen Sie uns mit einer vergleichbaren beruflichen Qualifikation
- Sie verfügen über mindestens zwei Jahre Erfahrung im telefonischen Kundenservice und bringen idealerweise erste Kenntnisse im Bereich E-Commerce mit
- Ihr Englisch ist mündlich wie schriftlich gut
- Sie sind sicher im Umgang mit Zahlen und besitzen ausgeprägte Kenntnisse im Umgang mit MS Office

Ihr persönliches Profil:

- Ein hohes Maß an Kommunikationsstärke, Organisationstalent und Servicedenken zeichnet Sie aus
- Sie begeistern Kunden mit Ihrer freundlichen Telefonstimme und sympathischen sowie stets verbindlichen Art
- Sie kennen und schätzen die Vorzüge eines persönlich geführten Betriebs
- Als echter Teamplayer stärken Sie das Wir-Gefühl bei GSK und gestalten den Teamgeist durch Ihr tägliches Engagement mit

Wir bieten Ihnen:

- Eine unbefristete Festanstellung in Voll- oder Teilzeit
- Die Mitarbeit in einem hochengagierten Team
- Moderne Büroräume, mitten im Herzen von Kronshagen
- Interessante Kontakte und internationales Flair dank unserer weltweiten Kunden
- Aufstiegschancen und Freiraum für Ideen: Wir freuen uns über Bewerber, die sich innerhalb unseres Unternehmens etablieren und Verantwortung übernehmen möchten!
- Gleitzeit, flexible Arbeitszeiten, flache Hierarchien
- Gute Verkehrsanbindungen, Firmenparkplatz

Nach dieser Herausforderung haben Sie gesucht?

Dann bewerben Sie sich noch heute mit Ihren aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail bei Geschäftsführer Gerhard Schwarzat (gs@gsk-kiel.de). Wir bitten darum, dass Sie Ihre Gehaltsvorstellung und Ihr frühestes Startdatum bzw. Ihre Kündigungsfrist in Ihrem Motivationsschreiben angeben.

Wir freuen uns auf Sie!